

Infosys (NASDAQ: INFY) legt Quartalsergebnisse zum 30.6.2011 vor

Umsatzwachstum im 1. Quartal von 23 % im Vergleich zum Vorjahr, 4,3 % im Vergleich zum vorherigen Quartal

Mysore, Indien – 12. Juli 2011

Highlights

Konzernergebnisse nach IFRS für das Quartal bis zum 30. Juni 2011

- Umsatz in Höhe von 1.671 Millionen USD für das Quartal bis zum 30. Juni 2011; Anstieg um 4,3% im Vergleich zum Vorquartal bzw. um 23% im Vergleich zum Vorjahr
- Nettogewinn nach Steuern von 384 Millionen USD für das Quartal bis zum 30. Juni 2011; 4,5% unter dem Vorquartal bzw. 17,8% mehr als im Vorjahr
- Ergebnis je American Depositary Share (EPADS) in Höhe von USD 0,67 für das Quartal bis zum 30. Juni 2011; Absinken um 4,3% gegenüber dem Vorquartal und Steigerung um 17,5% im Vergleich zum Vorjahr.
- Infosys und seine Tochterunternehmen akquirierten im Berichtsquartal 26 Neukunden.
- Infosys und seine Tochterunternehmen stellten im Quartal 9.922 neue Mitarbeiter ein (Nettoanstieg um 2.740 Mitarbeiter).
- 133.560 Beschäftigte bei Infosys und Tochterunternehmen zum 30. Juni 2011

„Wir haben das Unternehmen so umorganisiert, dass es mehr auf einzelne Branchen ausgerichtet ist. So werden wir noch innovativer und können schneller auf die Anforderungen der Kunden reagieren“, sagte [S. Gopalakrishnan, CEO und Managing Director](#). „Infosys befindet sich in einer optimalen Ausgangslage, um als Transformationspartner für große Kunden zu fungieren - gerade auch in ungewissen Zeiten.“

Geschäftsprognose

Die Prognosen des Konzerns nach IFRS für das Quartal, das am 30 September 2011 endet, und für das Geschäftsjahr, das am 31. März 2012 endet, lauten wie folgt:

(Konsolidierte) Prognose nach IFRS **

Quartal bis zum 30. September 2011

- Erwarteter Umsatz zwischen 1.730 Millionen USD und 1.755 Millionen USD
Anstieg um 15,6% bis 17,3% im Vergleich zum Vorjahr
- Erwartetes Ergebnis pro American Depositary Share (EPADS) zwischen 0,67 USD und 0,68 USD; Anstieg um 3,1% bis 4,6% im Vergleich zum Vorjahr

Geschäftsjahr bis zum 31. März 2012

- Erwarteter Umsatz zwischen 7,13 Milliarden USD und 7,25 Milliarden USD; Anstieg um 18% bis 20% im Vergleich zum Vorjahr

- Erwartetes Ergebnis pro American Depositary Share (EPADS) zwischen 2,88 USD und 2,92 USD; Anstieg um 10,0% bis 11,5 % im Vergleich zum Vorjahr

* Zugrunde gelegte Wechselkurse für wichtige Währungen: AUD / USD 1,07; GBP / USD – 1,60; Euro / USD – 1,45

Ausbau des Leistungsangebots und wichtige Projekte

Infosys hat sich zum Ziel gesetzt, den Geschäftswert seiner Kunden messbar zu steigern – durch Transformations-Prozesse, Schnellere Innovationen oder Maximierung der Effizienz.

Consulting & Systemintegration

Infosys hat ein herausragendes Unternehmensberatungsmodell entwickelt, um technologiegestützte Transformationsprozesse für Unternehmen voranzutreiben.

So stellten wir die IT-Umgebung eines großen Telekom OEMs (Original Equipment Manufacturer) auf ein Cloud-basiertes Modell um. Für einen weiteren führenden Networking OEM managen wir die Entwicklungsarbeiten für ein Collaboration- und Communication-Produkt.

Für ein Luft- und Raumfahrtsunternehmen haben wir das Re-engineering einer umfangreichen Anwendung durchgeführt, was zu Produktivitätssteigerungen führte. Gemeinsam mit einem führenden Anbieter von grüner Technologie, entsprechenden Produkten und Services entwickelten wir eine Business Transformation-Lösung, um das zentrale Prozessmodell in Schwellenländern und etablierten Märkten zu definieren.

Für ein Investment Management-Unternehmen mit Sitz in den USA erstellen wir eine Technologielösung, um die Dealer Compensation und Management-Plattform umzugestalten.

Ein führendes High-Tech Unternehmen mit Sitz in den USA beauftragte uns mit der Analyse und Insights zum Thema Cloud Computing, die Ergebnisse führten zu höherer Rentabilität durch besseren Kundenservice. Für einen führenden Anbieter von Luft- und Raumfahrtprodukten managen wir das PeopleSoft Center of Excellence (CoE) und die entsprechenden Services, was zu Kosteneinsparungen auf Grund einer optimierten weltweiten Bereitstellung von Services führt. Für ein weltweites Einzelhandelsunternehmen hat Infosys eine sichere Lösung auf Cloud-Basis bereitgestellt, die den CO2-Ausstoss der Lieferanten nachverfolgt, um so bevorzugte Zulieferer zu identifizieren.

Betriebsunterstützung

Unser „Best Practice“ Ansatz, der bestimmte Teile des Geschäfts unserer Kunden effizienter gestaltet, setzt so Ressourcen für Transformations- und innovative Wachstumsprojekte frei.

Gemeinsam mit der Infrastruktur-Abteilung eines führenden Flugzeugherstellers führten wir Anwendungsintegration, Release Management und Infrastruktur-Support durch. Ein führender Anbieter aus der Luft- und Raumfahrtbranche verpflichtete uns, um die wissensbasierten Engineering-Tools des Unternehmens zu erweitern und so Leistungsfähigkeit und Zykluszeiten der Produktentwicklung zu verbessern. Eine europäische Fluggesellschaft entschied sich für uns, um Geschäftsprozesse, Governance und Organizational Skills Management zu überarbeiten und so für eine bessere Ausrichtung von Geschäft und IT zu sorgen.

Für einen großen Kommunikationsanbieter mit Sitz im Großbritannien bauten wir Online-Selbstbedienungsfunktionen auf, was zu erheblichen Einsparungen durch eine Reduzierung der Anrufe bei Datenzentren führte.

Wir stellten die Testdienstleistungen für das Smart Meter-Projekt eines großen Energieversorgungsunternehmens bereit und erreichten so niedrigere Gesamtbetriebskosten und bessere Qualität des Endprodukts. Ein weltweiter Anbieter von Energiemanagement-Lösungen beauftragte uns damit, die Gebäudeautomationsdatenbank zu erweitern. Die Kunden konnten so auf ein neues Konzept umsteigen und Lizenzkosten sparen.

Ein Unternehmen, das auf Reparatur und Austausch von Windschutzscheiben spezialisiert ist, beauftragte uns mit der Implementierung seines weltweiten Warehouse Management Systems und dem Hosting der Infrastruktur für das Programm.

Bei einer führenden Bank erreichte Infosys BPO Produktivitätssteigerungen durch das Management von Back Office-Abläufen wie Bankeinzahlungen, Hypotheken und Investment-Services. Ein führender Anbieter aus dem Bereich Elektronik und Industrietechnik ließ sich von Infosys BPO bei der Umstellung auf Captive Shared Service Centers unterstützen, was zu operativen Spitzenleistungen führte.

Produkte, Plattformen & Lösungen

Wir haben auch in diesem Quartal eng mit unseren Kunden zusammengearbeitet und sie so in die Lage versetzt, neue Gelegenheiten für den Ausbau ihres Geschäfts zu nutzen. Grundlage hierfür waren unsere Stärken und unsere Fähigkeit, Innovationen anzustoßen und zu beschleunigen.

Ein führendes Halbleiterunternehmen kooperierte mit uns, um die eigene Produkt-Pipeline zu beschleunigen. Hier waren wir in Design, Entwicklung und Tests von neuen Chipsets involviert. Ein weiteres, weltweit aktives Halbleiterunternehmen entschied sich für uns, um ein Infosys Center of Excellence (CoE) für Middleware-Produkte aufzubauen.

Wir unterstützten einen Hotel-Anbieter dabei, eine iPhone und iPad-Anwendung zu entwickeln, um Endkunden zum Beispiel den Zugriff auf Rezepte zu ermöglichen, den Kundenkontakt zu verbessern und das Marketing effektiver zu gestalten. Für einen Kabel-MSO (Multiple Systems Operator) in den USA entwickelten wir eine iPad-Anwendung für Video-Streaming, sodass der Kunde seine Produkte vor der Konkurrenz auf den Markt bringen konnte.

Wir unterstützten ein Telekom-Unternehmen in Australien und Neuseeland bei der Migration von einem 3G-Netzwerk hin zu Technologien mit höherer Bandbreite, wie High Speed Packet Access (HSPA) und Long Term Evolution (LTE). So konnten Technologien schneller eingeführt und die Kundenzufriedenheit verbessert werden.

Finacle™

Mit Finacle™, unserer Banking-Lösung, konnten wir in diesem Quartal 11 Geschäftsabschlüsse tätigen. 20 Kundenprojekte gingen während dieses Zeitraums "live". Außerdem wurde die Verfügbarkeit von Finacle Lite™ angekündigt, einer Bankenlösung auf Private Cloud-Basis für Genossenschaftsbanken, Gemeinschaftsbanken und Kreditgenossenschaften weltweit.

Finacle™ wird bereits von mehr als 148 Banken in 72 Ländern eingesetzt, um Abläufe in 47.000 Filialen zu steuern. 390 Millionen Konten und 289 Millionen Kunden weltweit können heute mit Hilfe von Finacle™ bedient werden.

Auch bei der Erreichung von finanzieller Eingliederung in Indien spielt Finacle™ eine entscheidende Rolle. 45 der 82 RRBs (Regional Rural Banks) in Indien haben sich dazu entschieden, Finacle in 9900 Filialen einzusetzen.

„Wir kommen unserem Ziel, in den ländlichen Gebieten Indiens durch finanzielle Eingliederung der Fortschritt voranzutreiben, immer näher,“ kommentierte S. Raman, Chairman & Managing Director, Canara Bank. „Drei RRBs decken mit mehr als 800 Filialen die Staaten UP, Karnataka und Kerala ab, sodass wir uns in einer guten Ausgangsposition für weitere Expansion befinden. Es freut uns, dass wir uns auf dem Weg hin zu einem besseren Serviceangebot und finanzieller Eingliederung auf Finacle™ verlassen können.

Infosys iEngage™

In diesem Quartal konnte Infosys iEngage™ fünf strategische Geschäftsabschlüsse mit großen weltweiten Unternehmen verbuchen.

Außerdem stellte Infosys iEngage™ seine neue Social Commerce und erweiterte Employee Engagement Plattform vor. Alle fünf Plattformen von Infosys iEngage™ sind jetzt auf Smartphone-fähigen Geräten verfügbar. Infosys iEngage™ kann entweder über Infosys Cloud oder eine Client Cloud im Rahmen des SaaS (Software as a Service) Modells bereitgestellt werden.

Infosys unterstützt ein weltweites Technologieunternehmen dabei, iEngage™ für den Bereich Zusammenarbeit der Mitarbeiter zu testen und einzuführen, um so die Produktivität zu verbessern, Produkte schneller auf den Markt zu bringen und mehr Umsatz zu machen. Ein weltweit führendes Technologieunternehmen hat sich ebenfalls für Infosys iEngage™ entschieden, um seine Social Listening Strategie und Implementierung für die Einführung eines neuen Produkts voranzutreiben.

Infosys Health Benefit Exchange

In diesem Quartal haben wir Infosys Health Benefit Exchange eingeführt, eine kostengünstige Lösung für die Einführung sogenannter Insurance Exchanges. Versicherungsnehmer erhalten so einen besseren Überblick über den Markt und können schnelle, individuelle Angebote abrufen.

Liquidität

Liquide Mittel einschließlich Investitionen in zu Veräußerung verfügbare Finanzanlagen und Einlagenzertifikate beliefen sich zum 30. Juni 2011 auf 3,8 Milliarden USD (3,4 Milliarden USD am 30. Juni 2010).

„Wir konzentrieren uns auch weiterhin auf qualitativ hochwertiges Wachstum, wobei wir Umsatzwachstum und Gewinnspannen gegeneinander abwägen,“ sagte [V. Balakrishnan, Vorstandsmitglied und Chief Financial Officer](#). „Wir nehmen die geeigneten Investitionen vor, um uns als Partner der Wahl für große weltweite Kunden zu positionieren.“

Über Infosys Ltd.

Viele der erfolgreichsten Unternehmen der Welt verlassen sich auf die 133.560 Mitarbeiter von Infosys, die dazu beitragen, den Geschäftswert unserer Kunden messbar zu steigern. Infosys erbringt Leistungen in den Bereichen Unternehmensberatung, Technologie, Konstruktion und Outsourcing und unterstützt so Kunden in über 30 Ländern dabei, die Unternehmen der Zukunft zu gestalten.

Weitere Informationen zum Thema Infosys (NASDAQ: INFY) finden Sie unter www.infosys.com

Haftungsbeschränkung

Bei einigen Aussagen in dieser Pressemitteilung, die unsere Wachstumsaussichten betreffen, handelt es sich um auf die Zukunft gerichtete Erklärungen. Diese unterliegen einer Reihe von Risiken und Ungewissheiten, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse erheblich von diesen Prognosen abweichen. Risiken und Ungewissheiten im Zusammenhang mit diesen Aussagen sind unter anderem, aber nicht ausschließlich, Risiken und Unsicherheiten in Bezug auf Gewinne; Veränderungen der Wechselkurse; unsere Fähigkeit zum Wachstumsmanagement; starker Wettbewerb im IT-Dienstleistungssektor, einschließlich Faktoren, die unseren Kostenvorteil beeinträchtigen können; Lohnerhöhungen in Indien; unsere Fähigkeit, hochqualifizierte Fachkräfte anzuwerben und an unser Unternehmen zu binden; Budget- oder Terminüberschreitungen bei Verträgen mit Festpreis / festgelegten Fristen; Kundendichte; Einwanderungsbeschränkungen; Branchendichte; unsere Fähigkeit, unsere internationalen Geschäfte zu managen; sinkende Nachfrage nach Technologien aus unserem Kerngeschäft; Störungen der Telekommunikationsnetzwerke oder Stromausfälle; unsere Fähigkeit, Übernahmen erfolgreich durchzuführen und neue Unternehmen in unsere bestehende Struktur zu integrieren; Schadenersatzforderungen, die sich aus unseren Dienstleistungsverträgen ergeben; die Leistung von Unternehmen, an denen wir signifikante Anteile halten; Rücknahme oder Auslaufen von Steuervorteilen; politische Unsicherheit und lokale Konflikte; gesetzliche Einschränkungen bezüglich der Kapitalaufnahme oder dem Erwerb von Unternehmen außerhalb Indiens; nicht genehmigte Nutzung unseres geistigen Eigentums sowie allgemeine wirtschaftliche Entwicklungen, die unsere Branche beeinflussen. Zusätzliche Risiken, die unsere Geschäftsergebnisse beeinflussen können, werden in unseren Unterlagen bei der United States Securities and Exchange Commission detailliert beschrieben, einschließlich in unserem Geschäftsbericht auf Formblatt 20-F für das Geschäftsjahr bis zum 31. März 2010 und auf Formblatt 6-K für die Quartale bis zum 30. Juni 2010, bis zum 30. September 2010 und bis zum 31. Dezember 2011. Diese Unterlagen stehen auf www.sec.gov zur Verfügung. Infosys kann in unregelmäßigen Abständen zusätzliche schriftliche oder mündliche in die Zukunft gerichteten Aussagen machen, einschließlich Aussagen in den Einreichungen unseres Unternehmens bei der Securities and Exchange Commission und in den Berichten für unsere Aktionäre. Wir verpflichten uns ausdrücklich nicht dazu, in die Zukunft gerichtete Aussagen zu aktualisieren, die gelegentlich von unserem Unternehmen oder im Namen unseres Unternehmens gemacht werden.

Ungeprüfter, gekürzter Konzernzwischenbericht (erstellt gemäß IAS 34, Zwischenberichterstattung)**Infosys Limited und Tochterunternehmen****Ungeprüfte, gekürzte Konzernbilanz vom**

In Millionen Dollar (außer Angaben zu Aktien)

	30. Juni 2011	31. März 2011
AKTIVA		
Umlaufvermögen		
Liquide Mittel	\$3,784	\$3,737
Zur Veräußerung verfügbare Finanzanlagen	6	5
Investitionen in Einlagezertifikate	5	27
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	1,092	1,043
Noch nicht abgerechneter Umsatz	312	279
Derivate	19	15
Ertragssteuerguthaben	136	139
Vorauszahlungen und sonstiges Umlaufvermögen	213	206
Gesamtes Umlaufvermögen	5,567	5,451
Anlagevermögen		
Sachanlagen	1,093	1,086
Firmenwert	185	185
Immaterielle Vermögenswerte	10	11
Zur Veräußerung verfügbare Finanzanlagen	5	5
Latente Ertragssteuern	85	85
Ertragssteuerguthaben	84	84
Sonstiges Anlagevermögen	117	103
Gesamtes Anlagevermögen	1,579	1,559
Summe Aktiva	\$7,146	\$7,010
PASSIVA UND EIGENKAPITAL		
Kurzfristige Verbindlichkeiten		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	\$5	\$10
Laufende Ertragssteuerverbindlichkeiten	232	183
Kundeneinlagen	3	5
Rechnungsabgrenzungsposten	118	116
Verpflichtungen gegenüber Mitarbeitern	24	31
Rückstellungen	27	20
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	437	451
Summe kurzfristige Verbindlichkeiten	846	816
Langfristige Verbindlichkeiten		
Latente Ertragssteuerverbindlichkeiten	-	-
Verpflichtungen gegenüber Mitarbeitern	74	58
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten	18	14
Summe Verbindlichkeiten	938	888
Eigenkapital		
Aktienkapital 600.000.000 genehmigte Aktien mit einem Nennbetrag von 5 INR (0,16 USD), ausgegeben und im Umlauf 571.354.092 bzw. 570.317.959, ohne 2.833.600 eigene Aktien jeweils zum 30. Juni 2011 und 31. März 2011	64	64
Kapitalrücklage	702	702
Gewinnrücklage	5,387	5,294
Sonstige Bestandteile des Eigenkapitals	55	62
Summe Eigentum der Anteilseigner des Unternehmens	6,208	6,122
Summe Verbindlichkeiten und Eigenkapital	\$7,146	\$7,010

Infosys Limited und Tochterunternehmen**Ungeprüfte konsolidierte Gesamterfolgsrechnung**

In Millionen Dollar (außer Angaben zu Aktien)

	Drei Monate bis zum 30. Juni 2011	Drei Monate bis zum 30. Juni 2010
Umsatz	\$1,671	\$1,358
Umsatzkosten	1,022	800
Rohgewinn	649	558
Betriebliche Aufwendungen:		
Vertriebs- und Marketingkosten	89	74
Verwaltungskosten	125	100
Summe betrieblicher Aufwendungen	214	174
Betriebsergebnis	435	384
Andere Einkünfte	99	53
Gewinn vor Steuern	534	437
Ertragssteueraufwand	150	111
Reingewinn	\$384	\$326
Sonstige Aufwendungen und Erträge		
Unrealisierte Gewinne aus dem Verkauf von zur Veräußerung stehenden Finanzanlagen, ohne Steuereffekte	-	\$(1)
Währungsunterschiede bei der Umrechnung ausländischer Geschäfte	(7)	(188)
Summe sonstige Aufwendungen und Erträge	(7)	\$(189)
Gesamterfolg	\$377	\$137
Anteil am Gewinn entfällt auf:		
Eigentümer des Unternehmens	\$384	\$326
Minderheitsbeteiligung	-	-
	\$384	\$326
Gesamterfolg entfällt auf:		
Eigentümer des Unternehmens	\$377	\$137
Minderheitsbeteiligung	-	-
	\$377	\$137
Ergebnis je Aktie		
Unverwässert (USD)	0.67	0.57
Verwässert (USD)	0.67	0.57
Gewichteter Durchschnitt der Aktien verwendet zur Berechnung des Ergebnis je Aktie		
Unverwässert	571,333,499	571,036,067
Verwässert	571,396,376	571,332,571

ANMERKUNG:

- Die ungeprüfte **konsolidierte Konzernbilanz & der Gesamterfolg** für das Quartal bis zum 30. Juni 2011 wurden während der Vorstandssitzung am 12. Juli 2011 in Mysore zu Protokoll gegeben.
- Ein Datenblatt mit den Operating Metrics des Unternehmens steht hier zum Download zur Verfügung: www.infosys.com