

Infosys Technologies (NASDAQ: INFY) legt Quartals- und Jahresergebnisse zum 31. März 2011 vor

Umsatzwachstum um 1,1 % im 4. Quartal; Anstieg um 25,8 % für das Geschäftsjahr 2010/2011

Erwartetes Umsatzwachstum von 18 % bis 20 % im Geschäftsjahr 2011/2012

Bangalore, Indien – 15. April 2011

Highlights

Konzernergebnisse nach IFRS für das 4. Quartal (zum 31. März 2011)

- Umsatz in Höhe von 1.602 Millionen USD für das Quartal bis zum 31. März 2011
Anstieg um 1,1 % im Vergleich zum Vorquartal bzw. um 23,6 % im Vergleich zum Vorjahr
- Nettogewinn nach Steuern von 402 Millionen USD für das 4. Quartal (zum 31. März 2011); 1,3 % über dem Vorquartal bzw. 18,9 %* mehr als im Vorjahr
- Ergebnis je American Depositary Share (EPADS) in Höhe von 0,70 für das 4. Quartal (zum 31. März 2011); Steigerung um 1,4 % gegenüber dem Vorquartal bzw. um 18,6 % im Vergleich zum Vorjahr
- Infosys und seine Tochterunternehmen akquirierten im Berichtsquartal 34 Neukunden.
- Infosys und seine Tochterunternehmen stellten im 4. Quartal 8.930 neue Mitarbeiter ein (Nettoanstieg um 3.041 Mitarbeiter).
- 130.820 Beschäftigte bei Infosys und Tochterunternehmen zum 31. März 2011
- Abschlussdividende in Höhe von 20 INR je ADS (entspricht ungefähr 0,45 USD je ADS zum aktuellen Wechselkurs von 44,50 INR pro USD). Die Dividenden werden auf die ADS gezahlt, die am Stichtag im Umlauf waren, zum Wechselkurs am Tag der Auszahlung und vorbehaltlich der Zustimmung der Aktionäre.

** Ohne Berücksichtigung der Einnahmen aus dem Verkauf unserer Beteiligung an OnMobile Systems, Inc. in Höhe von 11 Millionen USD im Geschäftsjahr 2010*

„Wir gehen davon aus, dass sich die Nachfrage in der Branche dieses Jahr auf normalem Niveau bewegen wird“, sagt S. Gopalakrishnan, CEO und Managing Director. „Wir haben eine sehr stark kundenorientierte Struktur mit vertikalem Fokus geschaffen und unsere Investitionen weiter erhöht, um die Möglichkeiten zu nutzen, die wir derzeit im Markt sehen.“

Geschäftsprognose

Die Prognosen des Konzerns nach IFRS für das 1. Quartal, das am 30 Juni 2011 endet, und für das Geschäftsjahr, das am 31. März 2012 endet, lauten wie folgt:

(Konsolidierte) Prognose nach IFRS **

1. Quartal bis zum 30. Juni 2011

- Erwarteter Umsatz zwischen 1.643 Millionen USD und 1.659 Millionen USD
Anstieg um 21,0 % bis 22,2 % im Vergleich zum Vorjahr
- Erwartetes Ergebnis pro American Depositary Share (EPADS) zwischen 0,62 USD und 0,63 USD; Anstieg um 8,8 % bis 10,5 % im Vergleich zum Vorjahr

Geschäftsjahr bis zum 31. März 2012

- Erwarteter Umsatz zwischen 7,13 Milliarden USD und 7,25 Milliarden USD; Anstieg um 18,0% bis 20,0% im Vergleich zum Vorjahr

- Erwartetes Ergebnis pro American Depositary Share (EPADS) zwischen 2,83 USD und 2,88 USD; Anstieg um 8,0 % bis 10,0 % im Vergleich zum Vorjahr

****** Zugrunde gelegte Wechselkurse für wichtige Währungen: AUD / USD – 1,03; GBP / USD – 1,61; Euro / USD – 1,42

Ausbau des Leistungsangebots und wichtige Projekte

Infosys hat sich zum Ziel gesetzt, den Geschäftswert seiner Kunden messbar zu steigern – durch Anstoß von Änderungen oder Maximierung der Effizienz. Unsere innovativen neuen Produkte und Leistungen wurden von unseren Kunden erfolgreich eingeführt und umgesetzt.

Transformation

Infosys hat ein herausragendes Unternehmensberatungsmodell entwickelt, um technologiegestützte Transformationsprozesse für die Zukunftsgestaltung von Unternehmen zu unterstützen.

Wir bekommen auch weiterhin neue Aufträge mit dem Fokus auf Transformation im Einzelhandel. Wir haben einen großen US-amerikanischen Einzelhändler bei der Umsetzung seiner Mobilfunk-Applikationsstrategie und der Anwendungsentwicklung als Ergänzung zum e-commerce-Angebot unterstützt. Für die Oracle-Finanzanwendungen eines internationalen Lebensmitteleinzelhändlers haben wir ein Sicherheitsaudit und die entsprechende Bewertung durchgeführt und Anforderungen adressiert, die im Zusammenhang mit dem Sarbanes-Oxley Act entstanden waren.

Wir haben ein Fallbearbeitungssystem für einen Anbieter von Geldüberweisungen entwickelt, das auf seine Compliance- und Audit-Bedürfnisse abgestimmt ist und den Kunden dabei unterstützt, Fälle im Zusammenhang mit Geldwäsche, Call Center und Betrug besser zu managen. Ein führendes Unternehmen für Anlage- und Vermögensverwaltung hat sich für Infosys als strategischen Partner entschieden, um die zentralen Anlagesysteme mit dem Ziel umzugestalten, deutlich größere Flexibilität in den geschäftlichen Aktivitäten zu erreichen. Zudem soll der Zugriff auf wertvolle Informationen als Grundlage für Entscheidungen zu verbessert und die laufenden Kosten zu gesenkt werden. Wir haben einen Finanzdienstleister dabei unterstützt, eine zentrale Kundendatenbank einzurichten, die Daten von Händlerkunden in die bestehende technologische Infrastruktur einbindet.

Wir entwickeln eine End-to-End-Lösung für das globale Management von Ausstattung und Maschinen eines Transportunternehmens und helfen dem Kunden so dabei, Kosten in Verbindung mit geleaster Ausrüstung, Liegegeld, und Wartungs- und Instandhaltungsarbeiten einzusparen. Wir arbeiten mit einem führenden Hersteller von Helikoptern zusammen, um Business-Intelligence-Funktionen auf Unternehmensebene zu verbessern und so aussagekräftige Informationen als Grundlage für bessere Entscheidungen bereitzustellen. Wir haben einem großen Ölfelddienstleister dabei geholfen, vordefinierte Bestandsanalysen umzusetzen, einschließlich Produktion, Finanzen und Vertrieb und so dazu beigetragen, Kosten zu reduzieren.

Betriebsunterstützung

Unsere effizienten Betriebsunterstützungsleistungen setzen bei den Kunden Ressourcen für Transformation und innovative Projekte frei.

Ein europäischer Flugzeugbauer hat uns damit beauftragt, eine Produktlebenszyklusmanagementlösung zu implementieren, die in die bestehenden Systeme und die internationale Lieferantendatenbank nahtlos eingebunden werden soll, um Kosteneinsparungen zu realisieren und die Produktivität zu verbessern. Ein großes Unternehmen aus der Luftfahrt und Verteidigungsbranche hat seine Zusammenarbeit mit Infosys

ausgedehnt. Hier unterstützen wir nun auch bei der Aufrüstung des Personalmanagementsystems auf PeopleSoft.

Einer der größten eigenständigen Automobilzulieferer der Welt hat uns für ein SAP-Template-Rollout in seinen indischen Werken beauftragt. Wir haben einen führenden internationalen Automobilhersteller in den Bereichen Produktlebenszyklusmanagement und Konstruktion an verschiedenen Standorten unterstützt und bei der Kostenreduzierung geholfen. Ein führender Automobilhersteller aus Asien beauftragte uns mit der Umsetzung von Salesforce.com für Warenkredite. Ein führender Akteur im Bereich Verkehrstechnik hat sich für Infosys entschieden, um Support- und Wartungsaufgaben für die Business-Intelligence-Plattform zu übernehmen.

Wir haben für eine US-amerikanische Lebensmittelkette E-Performance, Mitarbeiterrekrutierung und -management, Profilverwaltung und variable Vergütungsmodule des PeopleSoft-Personalmanagements umgesetzt. Eine Einzelhandelsmarke aus den USA hat uns damit beauftragt, standardisierte Prozesse für die Berichterstattung des internationalen Teams zu entwickeln. Für einen großen US-amerikanischen Einzelhändler haben wir das Lager- und Ausrüstungsmanagement weiterentwickelt, indem wir Wartung und verfügbare Betriebszeit im Vertriebsmanagementsystem verbessert haben.

Einen führenden Anbieter von Umwelt- und Industriemessungen haben wir dabei unterstützt, Finanz-, Personal und Supply-Chain-Prozesse zu vereinheitlichen. Wir haben Leistungen in den Bereichen Produktentwicklung, kundenspezifische Anpassung sowie für die Tests von intelligenter Bohrsoftware für einen Betreiber von Bohr- und Förderanlagen erbracht.

Seitens unserer Kunden besteht nach wie vor große Nachfrage nach unseren Cloud-Leistungen. Ein führender Finanzdienstleister hat uns als exklusiven Partner ausgewählt, um eine Cloud-basierte Strategie zu entwickeln und umzusetzen, mit der die Betriebskosten gesenkt und die Zeit bis zur Bereitstellung von Infrastrukturanlagen verkürzt werden kann. Infosys ist außerdem von einem führenden Kommunikationsdienstleister ausgewählt worden, um eine Private Cloud einzurichten, mit der seine Netzwerke besser gemanagt werden können.

Innovation

Wir sind weiterhin ein wichtiger Co-Creation-Partner für unsere Kunden, die wir dabei unterstützen, aufkommende Trends ergebniswirksam für ihr Geschäft zu nutzen.

Wir haben ein führendes Kreditauskunftsunternehmen dabei unterstützt, Anwendungen zu entwickeln, über die sich Kunden per Handy registrieren und Produkte bestellen können. Gemeinsam mit einem großen US-amerikanischen Einzelhändler haben wir ein System zur Gewinnung der Kundenaufmerksamkeit entwickelt, so die Verkaufszahlen zu steigern. Dazu gehören zielgruppengerechte Handy-Gutscheine und Kundenbenachrichtigungen.

Wir unterstützen einen führenden Anbieter von Verbraucherelektronik aus den USA dabei, sein Flagship-Internetportal für verschiedene Android- und iOS-basierte mobile Endgeräte nutzbar zu machen. Ein führender Internetdienstleister hat uns beauftragt, eine Lösung zu konzipieren, zu entwickeln und umzusetzen, die verschiedene Content Feeds zusammenführt und Nutzern personalisierte Nachrichten, Lifestyle, Unterhaltung und anderen Informationen anbietet. Ein führender Hersteller für Navigationsgeräte hat sich für Infosys entschieden, um die Benutzeroberfläche für die nächste Produktgeneration, ein in das Armaturenbrett integriertes Multimedia-Navigations-Gerät, zu entwickeln.

Für einen führenden Hersteller von Halbleiterchips haben wir strategische Hardwareengineering-Leistungen erbracht, einschließlich Verifizierung, Entwurfsautomatisierung und grafische Gestaltung.

Liquidität

Liquide Mittel einschließlich Investitionen in zu Veräußerung verfügbare Finanzanlagen und Einlagenzertifikate beliefen sich zum 31. März 2011 auf 3,8 Milliarden USD (3,5 Milliarden USD am 31. März 2010).

„Auf dem Markt tun sich neue Wachstumsmöglichkeiten auf“, sagt V. Balakrishnan, CFO. „Wir sind auf Wachstum auf hohem Niveau ausgerichtet und tätigen die entsprechenden Investitionen, um diese Möglichkeiten zu nutzen.“

Vorstand

Der Vorstand ernannte heute mit sofortiger Wirkung Ravi Venkatesan zum zusätzlichen Vorstandsmitglied. Er wird den Posten bis zur Jahreshauptversammlung innehaben, auf der die Aktionäre über seine Berufung in den Vorstand abstimmen werden.

Herr Ravi Venkatesan war von 2004-2011 Vorstandsvorsitzender von Microsoft India. Unter seiner Leitung wurde Indien der zweitgrößte und einer der am schnellsten wachsenden Märkte für Microsoft. Vor seiner Zeit bei Microsoft war Venkatesan mehr als 17 Jahre bei Cummins Inc. beschäftigt, wo er für die Transformation des Unternehmens zum führenden Anbieter von Antriebslösungen und dem größten Hersteller von Kraftfahrzeugmotoren in Indien verantwortlich war.

N.R. Narayana Murthy, Chairman & Chief Mentor, heißt Ravi Venkatesan im Vorstand herzlich willkommen. „Ravi Venkatesan ist einer der bekanntesten Führungskräfte in der indischen Unternehmenswelt. Seine große Erfahrung in der Softwareindustrie wird für unsere Unternehmen eine große Bereicherung sein.“

Turnusgemäßes Ausscheiden von Herrn K. Dinesh

Herr K. Dinesh, Mitglied des Vorstands und Mitgründer des Unternehmens, wird bei der Jahreshauptversammlung des Unternehmens am 11. Juni 2011 turnusgemäß aus dem Vorstand ausscheiden. Er hat angekündigt, keine erneute Berufung in den Vorstand anzustreben.

Die Mitglieder des Vorstands danken Herrn K. Dinesh für seine wertvolle Arbeit während seiner Zeit als Vorstandsmitglied, Leiter Qualität und Informationssysteme sowie Leiter der Communication Design Group.

Herr N.R. Narayana Murthy, Chairman und Chief Mentor, sagte: „Herr K. Dinesh hat unser Unternehmen mit gegründet. Wir haben bei komplexen Projekten immer seine Hilfe in Anspruch genommen. Er hat seine Aufgaben alle mit außerordentlicher Sorgfalt, Qualität und Professionalität bewältigt. Wir wünschen ihm alles Gute für die Zukunft.“

Rücktritt von Herrn T.V. Mohandas Pai

Herr T.V. Mohandas Pai hat den Rücktritt von seiner Position als Vorstandsmitglied erklärt und den Vorstand gebeten, ihn nach der Jahreshauptversammlung am 11. Juni 2011 von seinen Pflichten zu entbinden.

Der Vorstand hat das Rücktrittsgesuch von Herrn T.V. Mohandas Pai nach eingehender Prüfung zum 11. Juni 2011, nach der Jahreshauptversammlung, angenommen.

Die Mitglieder des Vorstands danken Herrn T.V. Mohandas Pai für seine wertvolle Arbeit während seiner Zeit als Vorstandsmitglied, CFO und kommissarischer Leiter der Personalabteilung.

Herr N.R. Narayana Murthy, Chairman und Chief Mentor sagte: „Mohan ist schon lange dabei und war maßgeblich an der Entwicklung von Infosys beteiligt. Seine Begeisterung, sein Engagement, seine Lebensfreude und seine Intelligenz werden uns bei Infosys sehr fehlen. Wir wissen, dass er vor einer schwierigen Entscheidung stand, da er weitaus Größeres anstrebt – politische Aufgaben. Der Vorstand und alle Mitarbeiter von Infosys danken Herrn Mohandas Pai für seine großartige Arbeit und wünschen ihm alles Gute für die Zukunft.“

Vorstandssitzung

Der Vorstand tritt am 30. April 2011 zusammen, um die Nachfolgeplanung für die Zeit nach dem Rücktritt von Herrn N.R. Narayana Murthy als Chairman und Chief Mentor im August 2011 endgültig abzustimmen.

Über Infosys Technologies Ltd.

Viele der erfolgreichsten Unternehmen der Welt verlassen sich auf die 130.820 Mitarbeiter von Infosys, die dazu beitragen, den Geschäftswert unserer Kunden messbar zu steigern. Infosys erbringt Leistungen in den Bereichen Unternehmensberatung, Technologie, Konstruktion und Outsourcing und unterstützt so Kunden in über 30 Ländern dabei, die Unternehmen der Zukunft zu gestalten.

Mehr Informationen über Infosys (NASDAQ: INFY) auf www.infosys.com.

Haftungsbeschränkung

Bei einigen Aussagen in dieser Pressemitteilung, die unsere Wachstumsaussichten betreffen, handelt es sich um auf die Zukunft gerichtete Erklärungen. Diese unterliegen einer Reihe von Risiken und Ungewissheiten, die dazu führen können, dass die tatsächlichen Ergebnisse erheblich von diesen Prognosen abweichen. Risiken und Ungewissheiten im Zusammenhang mit diesen Aussagen sind unter anderem, aber nicht ausschließlich, Risiken und Unsicherheiten in Bezug auf Gewinne; Veränderungen der Wechselkurse; unsere Fähigkeit zum Wachstumsmanagement; starker Wettbewerb im IT-Dienstleistungssektor, einschließlich Faktoren, die unseren Kostenvorteil beeinträchtigen können; Lohnerhöhungen in Indien; unsere Fähigkeit, hochqualifizierte Fachkräfte anzuwerben und an unser Unternehmen zu binden; Budget- oder Terminüberschreitungen bei Verträgen mit Festpreis / festgelegten Fristen; Kundendichte; Einwanderungsbeschränkungen; Branchendichte; unsere Fähigkeit, unsere internationalen Geschäfte zu managen; sinkende Nachfrage nach Technologien aus unserem Kerngeschäft; Störungen der Telekommunikationsnetzwerke oder Stromausfälle; unsere Fähigkeit, Übernahmen erfolgreich durchzuführen und neue Unternehmen in unsere bestehende Struktur zu integrieren; Schadenersatzforderungen, die sich aus unseren Dienstleistungsverträgen ergeben; die Leistung von Unternehmen, an denen wir signifikante Anteile halten; Rücknahme oder Auslaufen von Steuervorteilen; politische Unsicherheit und lokale Konflikte; gesetzliche Einschränkungen bezüglich der Kapitalaufnahme oder dem Erwerb von Unternehmen außerhalb Indiens; nicht genehmigte Nutzung unseres geistigen Eigentums sowie allgemeine wirtschaftliche Entwicklungen, die unsere Branche beeinflussen. Zusätzliche Risiken, die unsere Geschäftsergebnisse beeinflussen können, werden in unseren Unterlagen bei der United States Securities and Exchange Commission detailliert beschrieben, einschließlich in unserem Geschäftsbericht auf Formblatt 20-F für das Geschäftsjahr bis zum 31. März 2010 und auf Formblatt 6-K für die Quartale bis zum 30. Juni 2010, bis zum 30. September 2010 und bis zum 31. Dezember 2011. Diese Unterlagen stehen auf www.sec.gov zur Verfügung. Infosys kann in unregelmäßigen Abständen zusätzliche schriftliche oder mündliche in die Zukunft gerichteten Aussagen machen, einschließlich Aussagen in den Einreichungen unseres Unternehmens bei der Securities and Exchange Commission und in den Berichten für unsere Aktionäre. Wir verpflichten uns ausdrücklich nicht dazu, in die Zukunft gerichtete Aussagen zu aktualisieren, die gelegentlich von unserem Unternehmen oder im Namen unseres Unternehmens gemacht werden.

Kontakt

Investoren

Avishek Lath, Indien

+91 (80) 4116 7744

Avishek_lath@infosys.com

Sandeep Mahindroo, USA

+1 (646) 254 3133

sandeep_mahindroo@infosys.com

Presse

Birgit Weber, Deutschland

+49 (0)69 296 566112

Birgit_Weber@infosys.com

Ungeprüfter, gekürzter Konzernzwischenbericht (erstellt gemäß IAS 34, Zwischenberichterstattung)

Infosys Technologies Limited und Tochterunternehmen

Ungeprüfte, gekürzte Konzernbilanz vom 31. März 2011

In Millionen Dollar (außer Angaben zu Aktien)

	2011	2010
AKTIVA		
Umlaufvermögen		
Liquide Mittel	3.737 USD	2.698 USD
Zur Veräußerung verfügbare Finanzanlagen	5	561
Investitionen in Einlagenzertifikate	27	265
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	1.043	778
Noch nicht abgerechneter Umsatz	279	187
Derivate	15	21
Vorauszahlungen und sonstiges Umlaufvermögen	206	143
Gesamtes Umlaufvermögen	5.312	4.653
Anlagevermögen		
Sachanlagen	1.086	989
Firmenwert	185	183
Immaterielle Vermögenswerte	11	12
Zur Veräußerung verfügbare Finanzanlagen	5	8
Latente Ertragssteuern	85	78
Ertragssteuerguthaben	223	148
Sonstiges Anlagevermögen	103	77
Gesamtes Anlagevermögen	1.698	1.495
Summe Aktiva	7.010 USD	6.148 USD
PASSIVA UND EIGENKAPITAL		
Kurzfristige Verbindlichkeiten		
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	10 USD	2 USD
Laufende Ertragssteuerverbindlichkeiten	183	161
Kundeneinlagen	5	2
Rechnungsabgrenzungsposten	116	118
Verpflichtungen gegenüber Mitarbeitern	31	29
Rückstellungen	20	18
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	451	380
Summe kurzfristige Verbindlichkeiten	816	710
Langfristige Verbindlichkeiten		
Latente Ertragssteuerverbindlichkeiten	-	26
Verpflichtungen gegenüber Mitarbeitern	58	38
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten	14	13
Summe Verbindlichkeiten	888	787
Eigenkapital		
Aktienkapital 600.000.000 genehmigte Aktien mit einem Nennbetrag von 5 INR (0,16 USD), ausgegeben und im Umlauf 571.317.959 bzw. 570.991.592, ohne 2.833.600 eigene Aktien jeweils zum 31. März 2011 und 31. März 2010	64	64
Kapitalrücklage	702	694
Gewinnrücklage	5.294	4.611
Sonstige Bestandteile des Eigenkapitals	62	(8)
Summe Eigentum der Anteilseigner des Unternehmens	6.122	5.361
Summe Verbindlichkeiten und Eigenkapital	7.010 USD	6.148 USD

Infosys Technologies Limited und Tochterunternehmen

Ungeprüfte konsolidierte Gesamterfolgsrechnung

In Millionen Dollar (außer Angaben zu Aktien)

	2011	2010
Umsatz	6.041 USD	4.804 USD
Umsatzkosten	3.497	2.749
Rohgewinn	2.544	2.055
Betriebliche Aufwendungen:		
Vertriebs- und Marketingkosten	332	251
Verwaltungskosten	433	344
Summe betrieblicher Aufwendungen	765	595
Betriebsergebnis	1.779	1.460
Andere Einkünfte	267	209
Gewinn vor Steuern	2.046	1.669
Ertragssteueraufwand	547	356
Reingewinn	1.499 USD	1.313 USD
Sonstige Aufwendungen und Erträge		
Auflösung von Wertberichtigungen auf zur Veräußerung stehende Fi	-	\$2
In Reingewinn übertragene Gewinne aus dem Verkauf von zur Veräußerung stehenden Finanzanlagen	-	(1)
Unrealisierte Gewinne aus dem Verkauf von zur Veräußerung stehenden Finanzanlagen, ohne Steuereffekte	(2)	6
Währungsunterschiede bei der Umrechnung ausländischer Geschäfte	72	555
Summe sonstige Aufwendungen und Erträge	70 USD	562 USD
Gesamterfolg	1.569 USD	1.875 USD
Anteil am Gewinn entfällt auf		
Eigentümer des Unternehmens	1.499 USD	1.313 USD
Minderheitsbeteiligung	-	-
	1.499 USD	1.313 USD
Gesamterfolg entfällt auf		
Eigentümer des Unternehmens	1.569 USD	1.875 USD
Minderheitsbeteiligung	-	-
	1.569 USD	1.875 USD
Ergebnis je Aktie		
Unverwässert (USD)	2,62	2,30
Verwässert (USD)	2,62	2,30
Gewichteter Durchschnitt der Aktien verwendet zur Berechnung des Ergebnis je Aktie		
Unverwässert	571.180.050	570.475.923
Verwässert	571.368.358	571.116.031