

Improve your odds with Infosys Predictability



# インフォシス テクノロジーズリミテッド 日本支店概要

2006年7月19日

# 目次

---

## 1. 日本支店概要

### 2. これまでの取り組み

- ー市場への取り組み

- ー日本市場への価値の提供

GDM/ CMMレベル-5/ グローバルサポート

### 3. 成長と実績

- ービジネスの成長とお客様

- ーILFの実施/インドミッションの受け入れ

- ー経営への評価

### 4. 日本の将来のIT市場とインフォシス

# 1-1・インフォシス日本支店概要



## VISION

テクノロジーを活用し、最高クラスの人材による最適なビジネスソリューションを提供して、世界で尊敬される企業を目指します。

|              |  |
|--------------|--|
| 名称           | Infosys Technologies Limited<br>インフォシス テクノロジーズ リミテッド |
| 日本支店東京事務所所在地 | 東京都港区六本木1-6-3<br>泉ガーデンウイング2階                         |
| 事業内容         | ITコンサルティング及びソフトウェア開発                                 |
| 支店登録者        | V. スリラム (SVP-APAC)                                   |
| 支店代表者        | 宇佐美 耕次   |
| 日本支店売上高      | 約49億円 (2006年3月期末)                                    |
| 日本支店従業員数     | 約250名      インド勤務日本支店担当者 約700名                        |

## 1. 日本支店概要

## 2. これまでの取り組み

- ー市場への取り組み

- ー日本市場への価値の提供

GDM/ CMMレベル-5/ グローバルサポート

## 3. 成長と実績

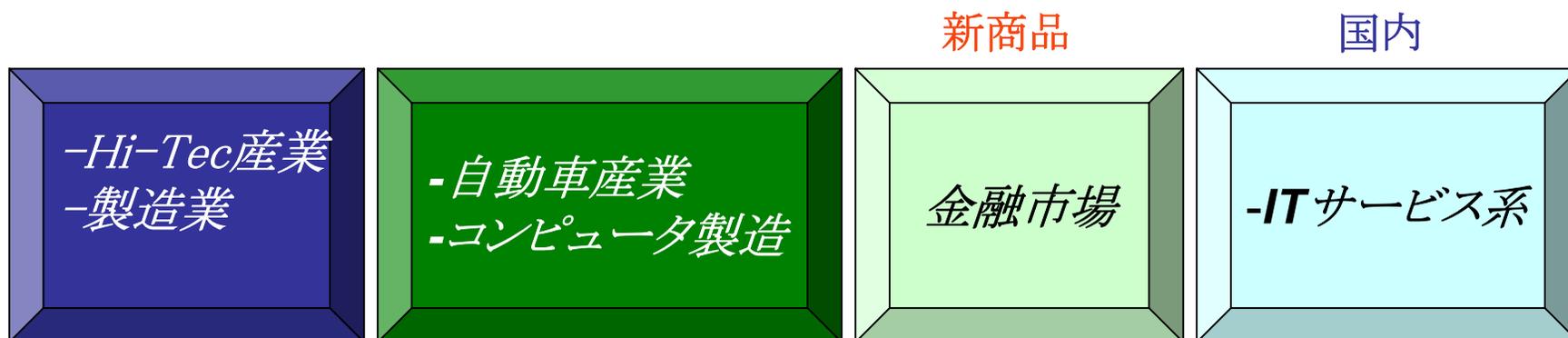
- ービジネスの成長とお客様

- ーILFの実施/インドミッションの受け入れ

- ー経営への評価

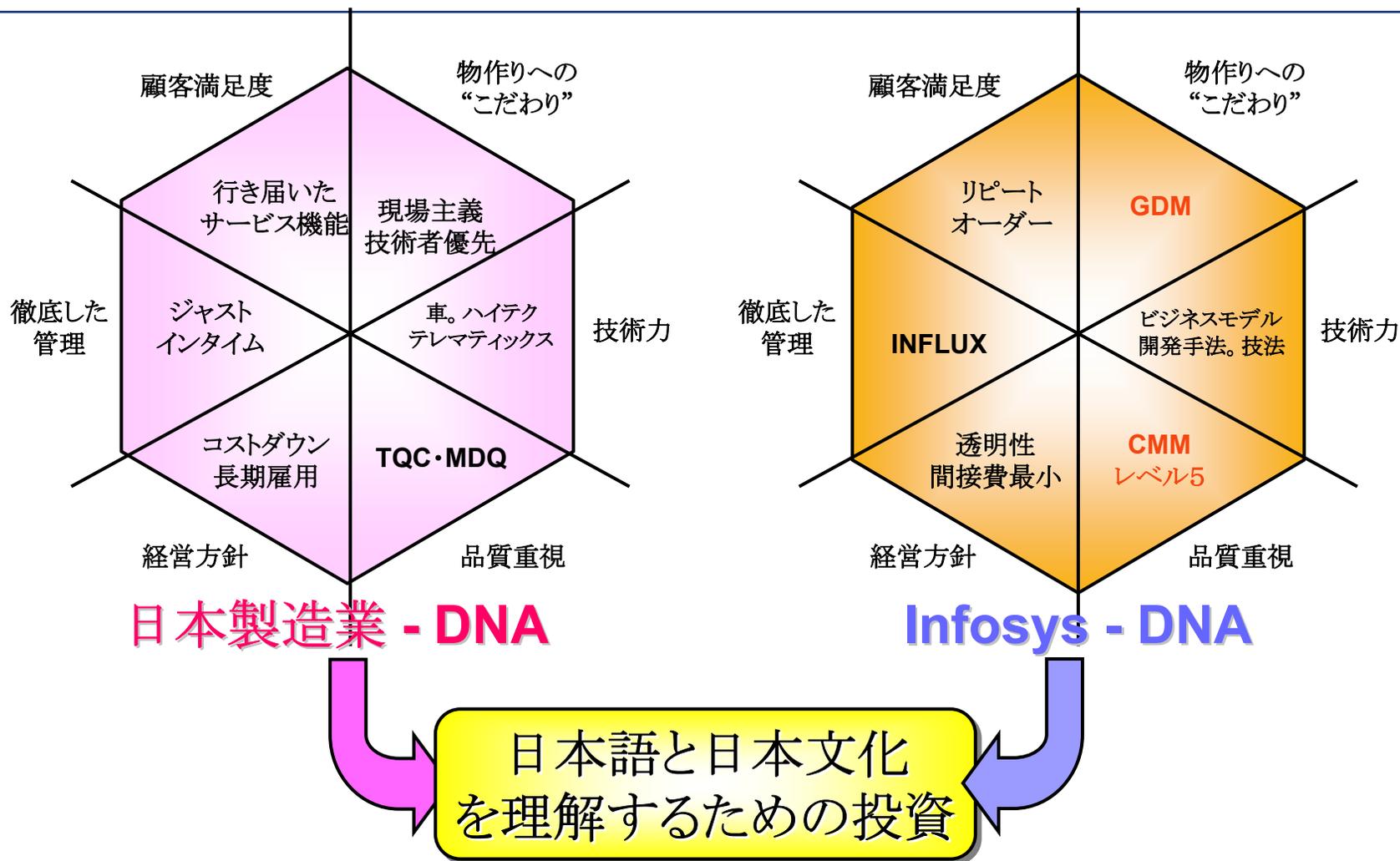
## 4. 日本の将来のIT市場とインフォシス

## 2-1・日本市場への取り組み



- ・巨大日本IT市場への長期的／戦略的投資
- ・リーディングカスタマーとの協業的拡大
- ・日本IT産業への支援的パートナーシップの確立

## 2-2・Infosysの日本市場への価値の提供



## 2-2・Infosysの日本市場への価値の提供-(1) GDM

ITコンサルティング

グローバル・デリバリー・モデルによる開発

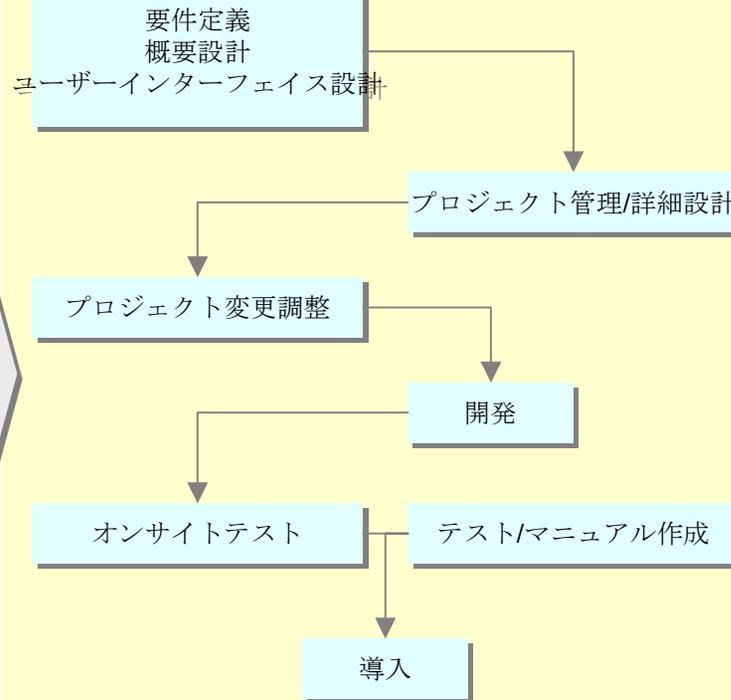
導入後のサポート

プロジェクト立上げ

お客様先(日本)

オフショア開発センター

- 詳細なプロジェクト計画と監視
- 合理的な作業分担
- 定期的な進捗レビュー
- 定期的に成果物を納品
- グローバルな接続に対応する通信インフラ



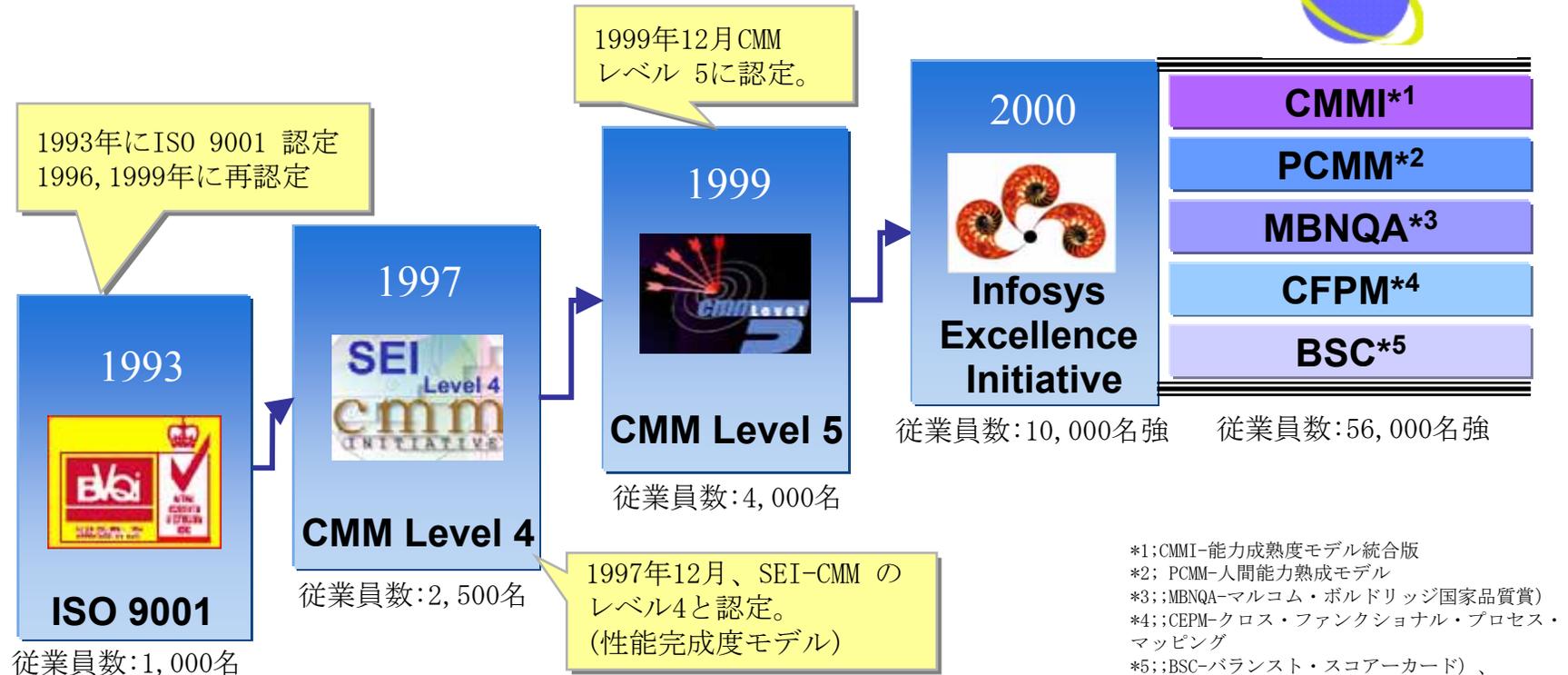
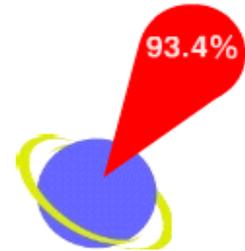
- バグ修復
- 保証範囲内サポート
- 運用・メンテナンス

- 最適化されたデリバリー体制
- 作業時間の延長 - 24x7 時間
- コンピテンシーの活用
- 低リスクのデリバリーモデル

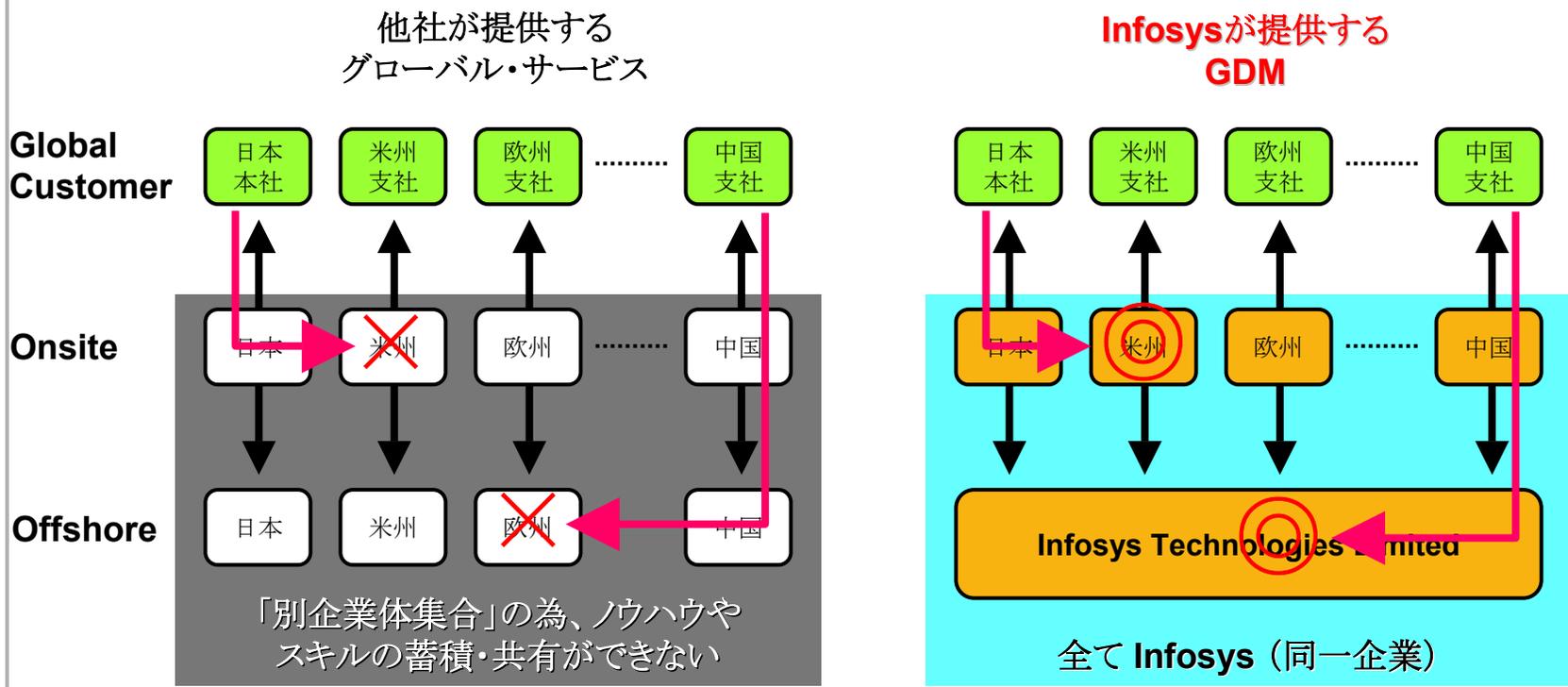
## 2-2・Infosysの日本市場への価値の提供-(2)品質

インフォシスではソフトウェア品質や開発プロセスにおける全社的な取組みを進め、ソフトウェア開発におけるベストプラクティスを確立し、お客様のリピート率を向上させています。

### “CMMレベル5”



# 透明性の高い“シームレス・サポート”



お客様本社主導によるハブ&スポーク型支援が可能

## 1. 日本支店概要

## 2. これまでの取り組み

- ー市場への取り組み

- ー日本市場への価値の提供

GDM/ CMMレベル-5/ グローバルサポート

## 3. 実績

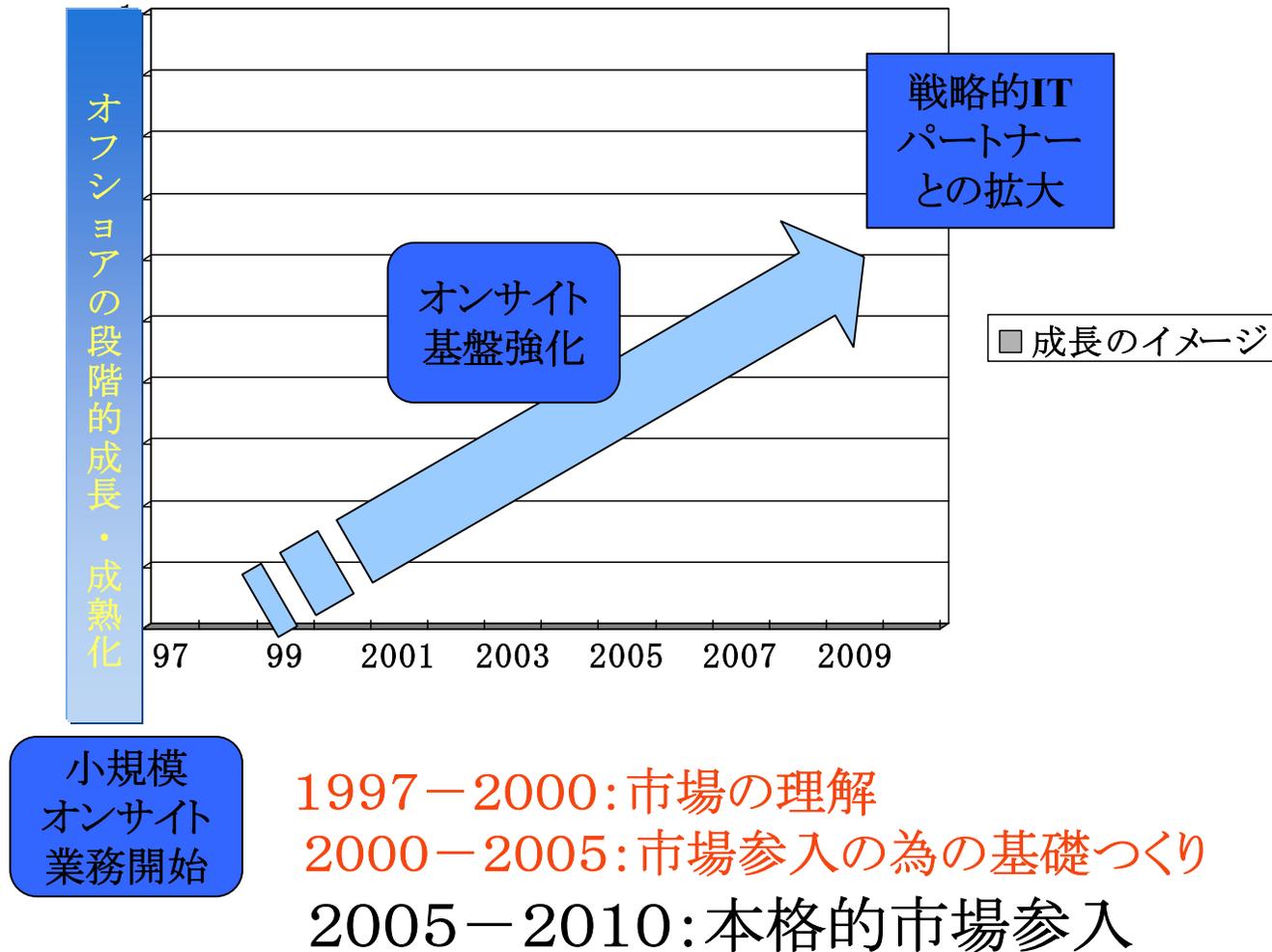
- ービジネスの成長とお客様

- ーILFの実施/インドミッションの受け入れ

- ー経営への評価

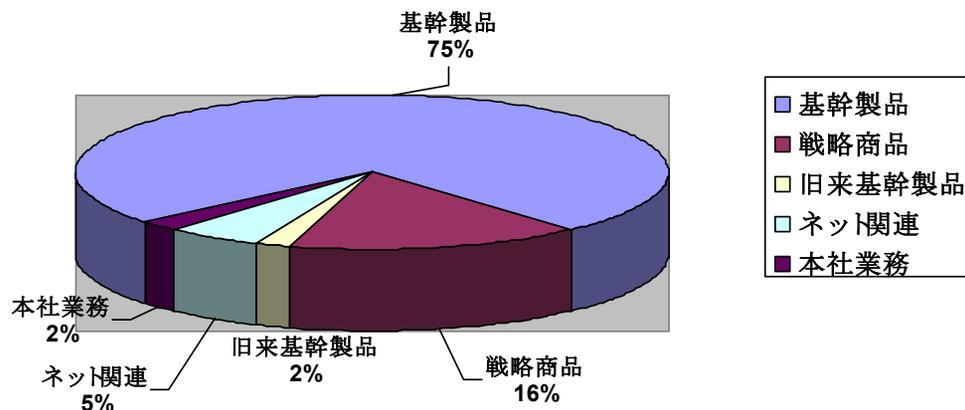
## 4. 日本の将来のIT市場とインフォシス

# 3-1・ビジネスの成長(イメージ)

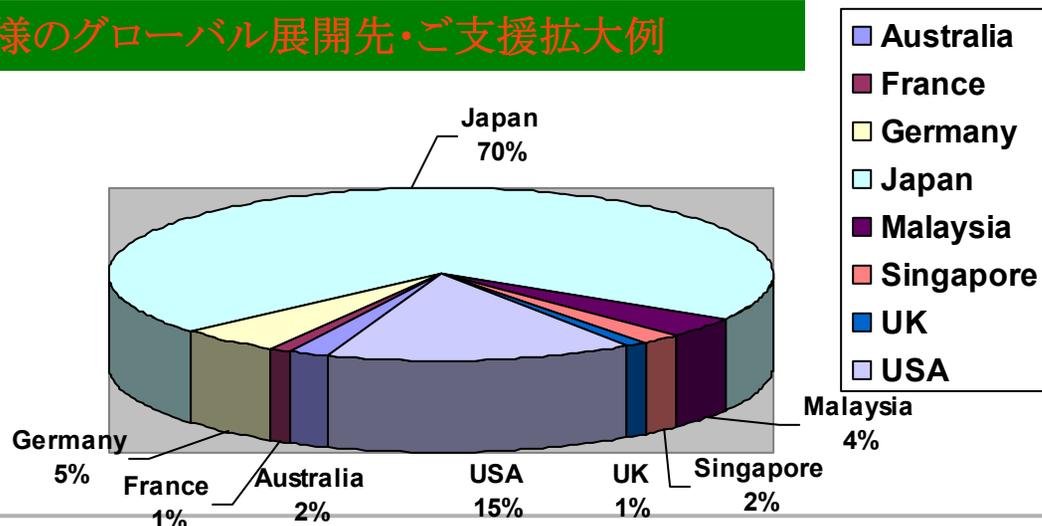


## 3-2. 日本のお客様への支援拡大例

### お客様へのご支援部門の拡大事例



### お客様のグローバル展開先・ご支援拡大例



# 3-4・Infosys Leadership Forumの実績(06年)

## ILF2005へご参加いただいたお客様

神戸大学大学院経営学研究科 加護野教授  
 University of Michigan Business school C.K.プラハラード教授  
 ソニー株式会社 出井最高顧問  
 電通株式会社 福川顧問  
 ソウル大学 趙教授  
 AIG 副会長  
 NPO法人女子教育奨励会 理事長  
 オリックス・リアルエステート株式会社 代表取締役社長  
 キックマン株式会社 取締役副会長  
 クレディ・スイス・ファースト・ボストン銀行 ディレクター  
 グローバル情報社会研究所株式会社 社長  
 コーン・フェリー・インターナショナル株式会社 日本担当代表取締役社長  
 コクヨ株式会社 取締役  
 しんきん証券株式会社 代表取締役社長  
 トヨタ自動車株式会社 常務役員  
 ナットソース・ジャパン株式会社 取締役  
 ニッセイアセットマネジメント株式会社 代表取締役社長  
 バークレイズ銀行 東京支店 支店長  
 ピナクル株式会社 代表取締役会長&CEO  
 メルシャン株式会社 取締役会長&CEO  
 モバイル・インターネットキャピタル株式会社 代表取締役社長  
 ローン・スター・ジャパン・アクイジションズ・エルエルシー 会長  
 元ルクセンブルク国際銀行 在日代表  
 ワールド・パートナーシップ・フォーラム 代表幹事  
 株式会社J-WAVE 代表取締役会長  
 株式会社オフィス辻村 代表  
 株式会社ジェーシー・コムサ 代表取締役会長  
 株式会社ジェーシー・コムサ 代表取締役会長  
 株式会社パワードコム 代表取締役会長

株式会社損保ジャパン 取締役 常務執行役員  
 株式会社大和総研 顧問  
 株式会社東京三菱銀行 顧問  
 株式会社東芝 取締役  
 株式会社東芝セミコンダクター社 情報統括責任者  
 株式会社日経BP社 上級執行役員  
 株式会社日本総合研究所 執行役員  
 社団法人全国地方銀行協会 副会長・専務理事  
 住友電気工業株式会社 相談役  
 鈴木淑夫事務所 代表  
 東京スター銀行 取締役代表執行役CEO  
 東京海上日動システムズ株式会社 代表取締役専務  
 東芝プロセスソフトウェア株式会社 取締役社長  
 特定医療法人徳洲会病院 顧問  
 独立行政法人情報処理推進機構 ソフトウェア・エンジニアリング・センター所長  
 野村ホールディングス株式会社 取締役 執行役副社長・COO  
 日産自動車株式会社 副会長  
 日本エマソン株式会社 代表取締役社長  
 日本ゼネラル・エレクトリック株式会社 代表取締役社長  
 兼CEO  
 富士重工業株式会社 常務執行役員  
 松井証券株式会社 代表取締役社長  
 予防医学検査協会&Harmony 代表取締役社長  
 株式会社リクルート 特別顧問  
 みずほ信託銀行株式会社 取締役副社長  
 ニッセイ情報テクノロジー株式会社 執行役員  
 多摩美術大学 教授 学科長  
 ダイハツ工業株式会社 工学博士  
 有限責任中間法人 国際経営者協会 会長  
 日本電気株式会社 執行役員常務  
 ㈱日本ストラテジック・ファイナンス総合研究所 代表取締役

## 3-5・政府ミッション(2000年8月森前首相～)

---

2000年： 8月 森前首相訪問



2004年： 11月 中川前経済産業省大臣訪問

2005年： 2月 中原審議委員ほか、日本銀行一行訪問

2006年： 5月財務省国際局調査課訪問

## 3-6・経団連インドミッション(2005年11月)



# 日本における評価

NIKKEI  
NET

第6回

日経アジア賞



2001年06月16日－東京 受賞記念講演より

「情報公開と透明性維持努める」

企業の成長はチームワークと献身、少しの才能と大きな努力の結果だ。顧客や社員、投資家ら関係者との協力があってこそ企業は成長できるし、コーポレートガバナンス（企業統治）を徹底させることでこれを強化させることができる。

我が社は世界的に尊敬される企業になることを何よりも重視している。顧客や投資家には幅広い選択肢があり、我々がもし彼らの信頼を裏切れば直ちに見捨てられてしまうだろう。我々はまた社員にも選ばれる企業であり続けなければならない。



会長兼チーフメンタ  
ナラヤナ・ムルティ



World Economic Forum on  
East Asia Tokyo, Japan,  
2006年6月14－15日

テーマ: **Creating a New Agenda for Asian Integration**

フォーラム共同議長

- 1 Hassan Marican, CEO, PETRONAS, Malaysia
- 2 Henry A. McKinnell, CEO, Pfizer, USA
- 3 Kunio Nakamura, President, Matsushita Electric, Japan
- 4 Nandan M. Nilekani, CEO, Infosys
- 5 Sir Martin Sorrell, CEO, WPP, United Kingdom
- 6 Junichi Ujiie, Chairman, Nomura Holdings, Japan
- 7 Yun Jong-Yong, CEO, Samsung Electronics



代表取締役社長&CEO  
ナンダン・M・ニレカニ

## 1. 日本支店概要

## 2. これまでの取り組み

- ー市場への取り組み

- ー日本市場への価値の提供

GDM/ CMMレベル-5/ グローバルサポート

## 3. 成果と実績

- ービジネスの成長とお客様

- ーILFの実施/インドミッションの受け入れ

- ー経営への評価

## 4. 日本の将来のIT市場とインフォシス

## 4-1. 日本の将来のIT市場とインフォシス

---

### 人口問題

- 1 就労人口の激減
- 2 インドITの利用

### IT子会社 問題

- 1 ビジネスモデル・イノベーション
- 2 団塊の世代の定年退職

### グローバル 支援

- 1 英語問題
- 2 世界共通ビジネスモデル支援

## 4-2・ 人口問題(Numbers GAP)

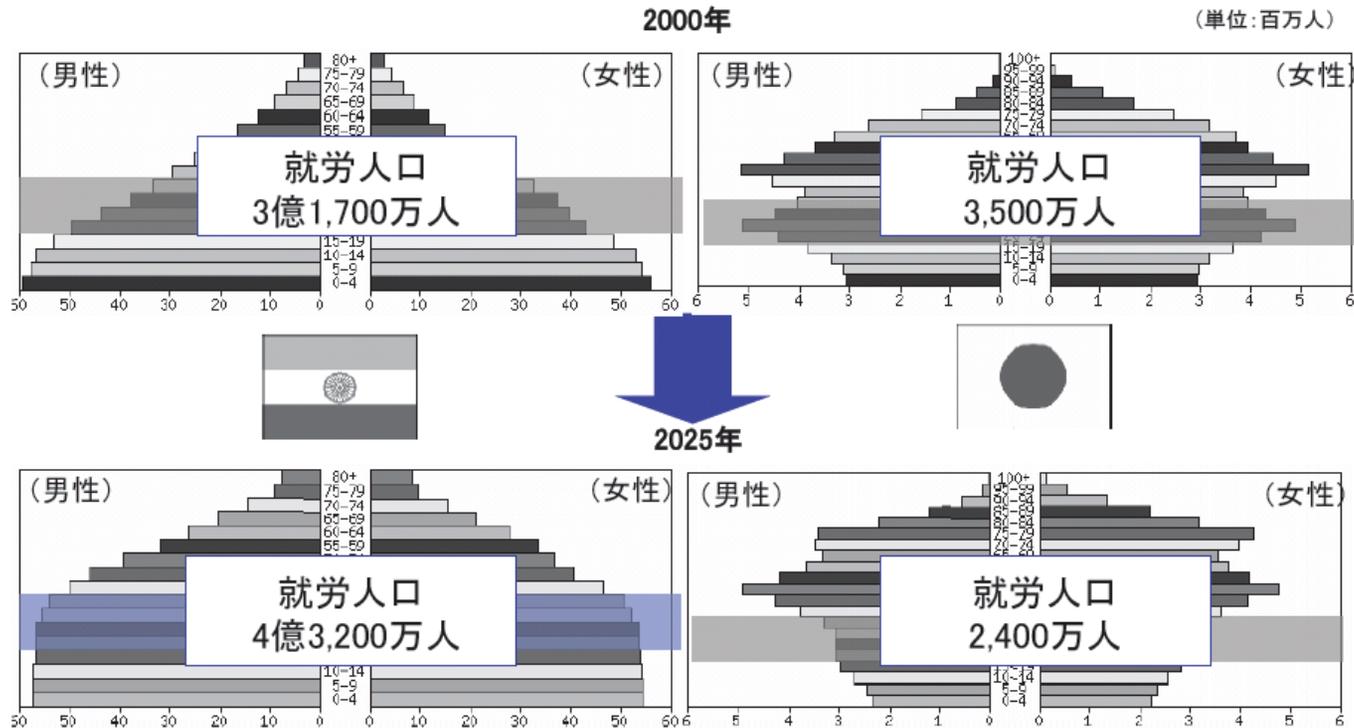
2020年 就労人口の中でも最も若い層である20才～24才の人口

インド 1億人 VS 日本 600万人 (100:6の比率)

2100年 日本の人口は現在の半分(6400万人)

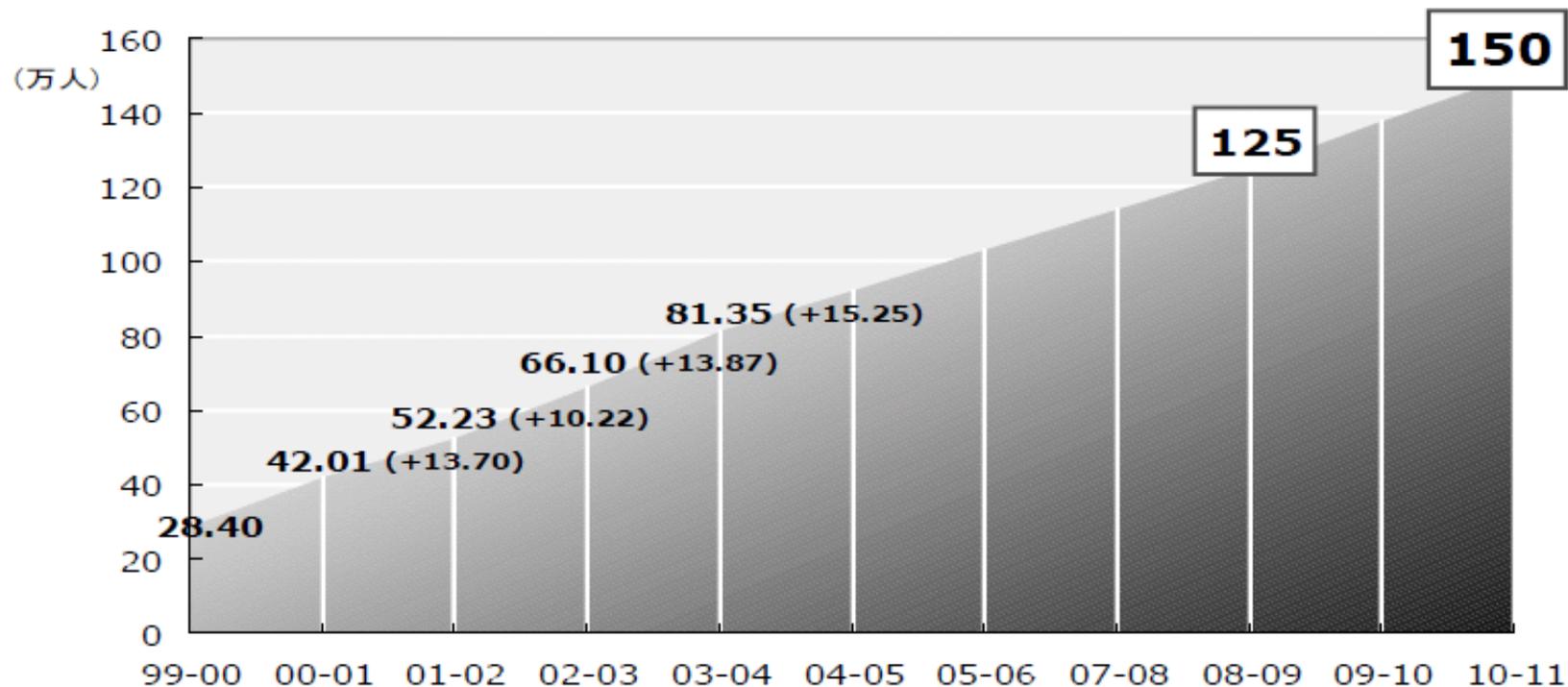
米国でも科学者やエンジニアがリタイヤーしてアジア人になる。

インドの就労人口(20～39歳)は2025年には4億3,200万人に

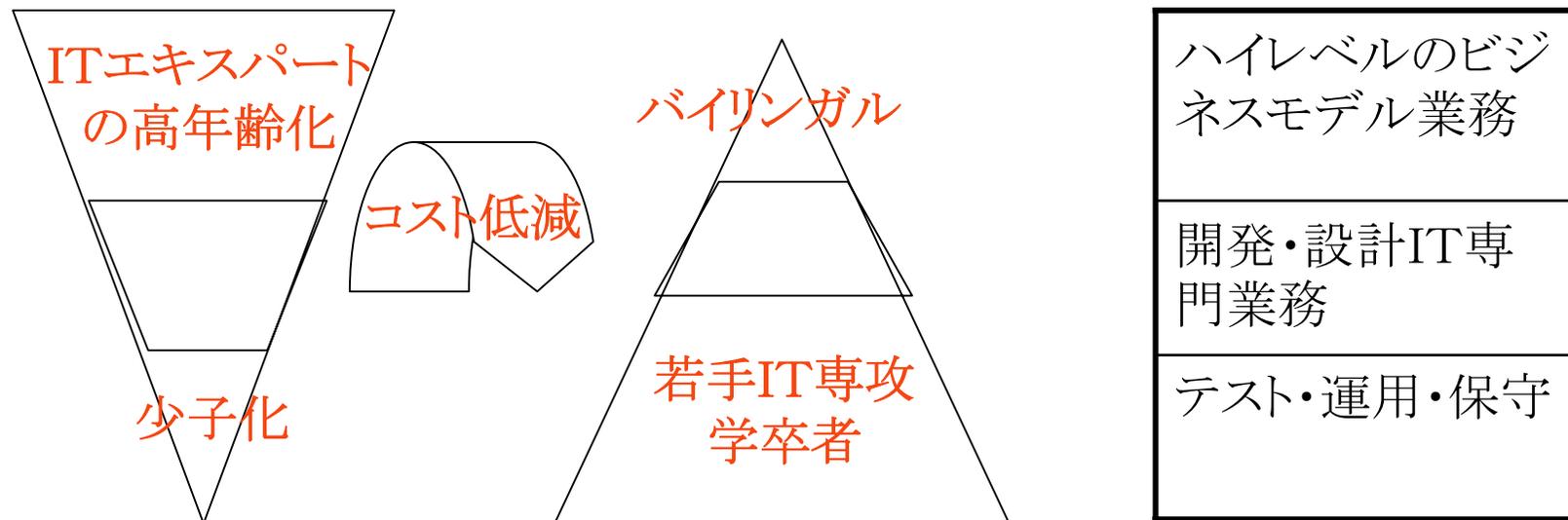


## 4-2・ インドITによる日本企業支援の可能性

■ 2010年にはIT技術者は150万人に



## 4-3. 日本のIT子会社の問題とインフォシス

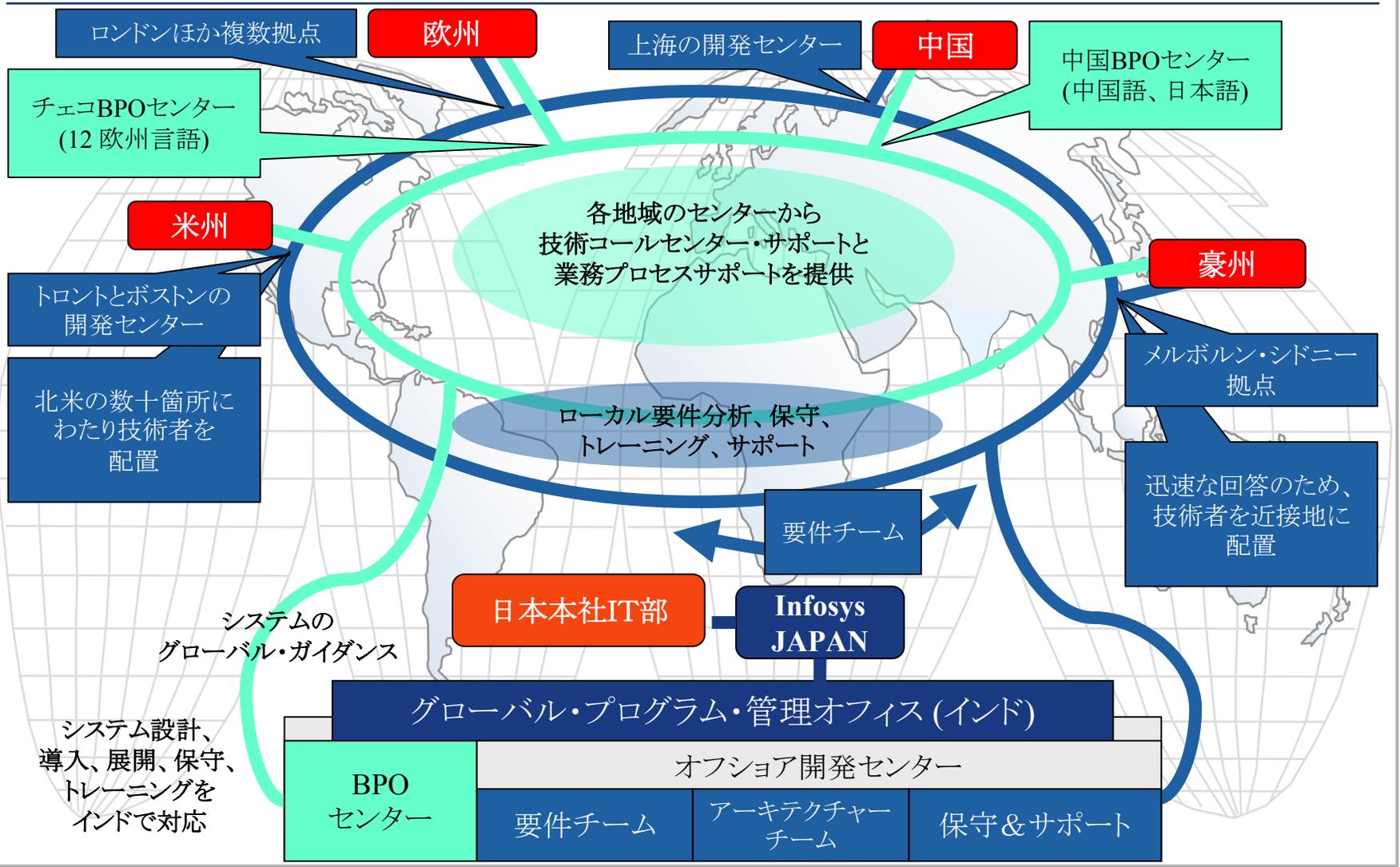


IT子会社の年齢構成

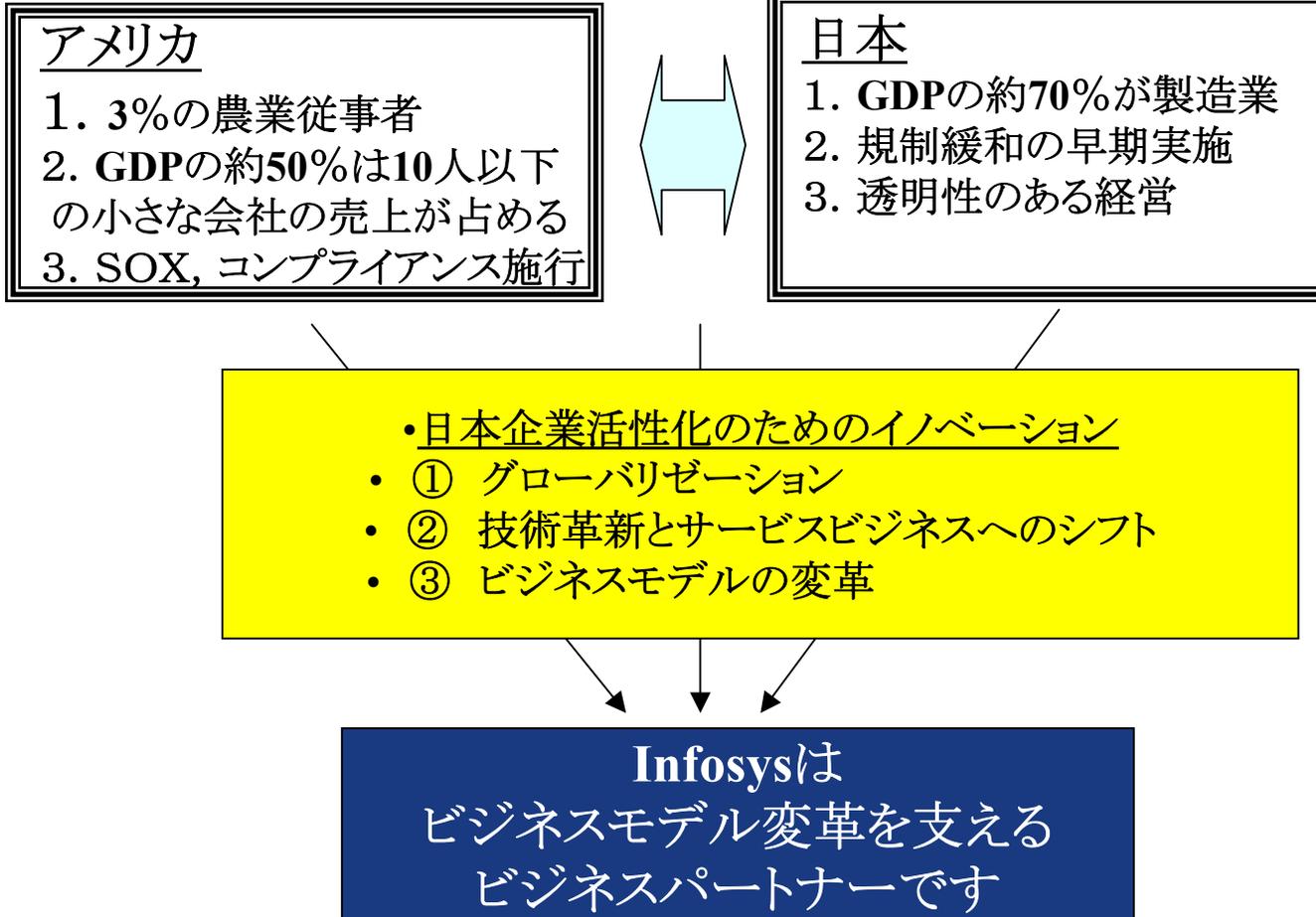
インフォシスの年齢構成

適正な業務層

# 4-4. インフォシスによるグローバル支援(例)



## 4-5・インフォシスは日本経済のイノベーションを支えるビジネスパートナーです。



## Improve your odds with Infosys Predictability



ありがとうございました。